

2025



◆ Catalogue de formation

Création d'entreprise

(Formation à distance synchrone)





**Arthur
ROTH**

Président de NX.B



Notre centre de formation

NX.B est le résultat d'une dizaine d'années d'expérience et de passion pour l'entrepreneuriat. Ces années ont été rythmées par la création de nombreuses entreprises et l'accompagnement de projets entrepreneuriaux variés. Cette richesse d'expériences nous a conduit à un constat important : de nombreux entrepreneurs se retrouvent, à un moment de leur parcours, confrontés à des difficultés majeures, souvent liées à un manque de connaissances fondamentales sur l'entrepreneuriat.

Nous avons également rencontré, à de nombreuses reprises, des personnes pleines d'ambition, mais ne sachant pas comment concrétiser leurs idées, ni par où commencer et structurer leur projet.

Portés par ces constats et cette expérience, nous avons nourri une profonde envie de partage et de transmission. Notre mission aujourd'hui est d'accompagner celles et ceux qui aspirent à vivre l'une des plus belles aventures : créer, développer et faire prospérer leur entreprise.



La création d'une entreprise est une aventure passionnante mais complexe, truffée de défis et de décisions cruciales. Dans ce contexte exigeant, être accompagné peut faire toute la différence. Chez NX.B notre mission est de vous fournir les clés nécessaires à comprendre, adapter et à faire les bons choix, dès le début de votre projet pour être maître de votre entreprise de demain.



Sommaire

01

**NOTRE APPROCHE
PÉDAGOGIQUE**

p. 03

02

**NOS FORMATIONS EN
ENTREPRENEURIAT**

p. 04

03

**MODALITÉS DE FORMATIONS /
VOTRE FORMATEUR**

p. 11

04

**COMMENT S'INSCRIRE À
VOTRE FORMATION**

p. 13

NOTRE APPROCHE PÉDAGOGIQUE

Des formations 100% en visioconférence synchrone avec un expert en entrepreneuriat.

Des formations construites par des entrepreneurs pour des entrepreneurs

Nos formations sont construites par des entrepreneurs pour des entrepreneurs. Un partage de connaissances et d'expériences d'égal à égal. Uniquement du concret et de l'applicable, au plus proche de la réalité du terrain. Des connaissances les plus actuels, alimenté par une veille constante.

Nos formations sont pensées autour :

- de cours en visioconférence en direct, construit de manière interactive.
- de supports pédagogiques adapté et condensé, adapté à la grande majorité de vos projet entrepreneuriaux.
- de partage de template de document essentiel à la création seine d'une entreprise.
- d'initiation à des outils gratuits qui permettent d'accélérer votre création et votre croissance.
- de mise en situation réelle.
- d'étude de cas pratiques concret.
- d'évaluation vous permettant de suivre votre avancé et de ciblé vos efforts sur vos faiblesses.
- d'un accompagnement approfondie et 100% personnalisé.

Des formats interactifs intégrant des modalités pédagogiques variées et un suivis personnalisé

Nos formats sont interactifs et intègrent des modalités pédagogiques variées et concrètes qui facilitent votre apprentissage et se rapproche le plus de votre futur parcours entrepreneurial. Les modules de formation sont conçues dans un ordre logique de création d'entreprise, étape après étape. Différent emplois du temps sont possibles pour s'adapter à votre rythme et à vos obligations. Le suivis personnalisé et les entretiens individuels sont programmables à tous moment.

Une preuve de formation

Grâce à un certificat en fin de formation, vous faites valoir votre expertise.



NOS FORMATIONS EN ENTREPRENEURIAT

Chez NX.B les formations sont organisées sous forme de module. Chaque module correspond à un ensemble de connaissances sur un domaine de l'entrepreneuriat. Suivant la formation que vous allez choisir, un certain nombre de modules ne seront pas enseignés (voir les modules compris dans chaque formation).

Formation initiale "les fondamentaux de l'entrepreneuriat"

Vous avez un projet et besoin d'un cadre pour le structurer ? Cette formation vous offre une feuille de route complète pour transformer votre idée en entreprise prête à faire ses preuves. Apprenez à étudier votre marché, définir vos cibles et analyser votre concurrence en chiffres. Maîtrisez les étapes essentielles pour créer légalement votre structure tout en comprenant les implications. Découvrez les financements disponibles, ce que recherchent les banques et les institutions pour soutenir votre projet et validez la viabilité de votre activité grâce à un prévisionnel financier solide.



Formation avancée en entrepreneuriat

Vous avez un projet demandant un accompagnement poussé ? Cette formation va encore plus loin que la formation initiale « les fondements de l'entrepreneuriat » en mettant un accent particulier sur la définition de votre projet et sur l'ajustement de votre business modèle. De plus, cette formation vous prépare à être un chef d'entreprise en vous donnant les clés de la gestion courante et la gestion des obligations de votre futur société. Elle comprend également 5 heures d'entretiens personnels avec votre formateur.



Formation intégrale en entrepreneuriat

Cette formation est la plus complète que nous proposons. Elle reprend l'ensemble des notions abordées dans la formation initiale "les fondamentaux de l'entrepreneuriat" et dans la formation avancée en entrepreneuriat. Cela vous permet d'avoir tous les bases nécessaires pour créer votre entreprise sereinement. En plus de ces compétences de création, on ajoute les clés du développement de votre entreprise grâce à trois modules de formations sur Savoir se vendre et communiquer, Marketing et stratégie commerciale, et le Marketing digital. Elle comprend également 10 heures d'entretiens personnels avec votre formateur.



FORMATION INITIALE “LES FONDAMENTAUX DE L’ENTREPRENEURIAT”

Résumé



Cette formation vous offre une feuille de route complète pour transformer votre idée en entreprise prête à faire ses preuves. Apprenez à étudier votre marché, définir vos cibles et analyser votre concurrence en chiffres. Maîtrisez les étapes essentielles pour créer légalement votre structure tout en comprenant les implications. Découvrez les financements disponibles, ce que recherchent les banques et les institutions pour soutenir votre projet, et validez la viabilité de votre activité grâce à un prévisionnel financier solide.

25 heures de formation en direct, à distance avec un expert dans le domaine.

Prix de la formation :
1999€

Objectifs de la formation

L'objectif principal de la formation en matière de création d'entreprise développée par NX.B est de vous accompagner à la réalisation de votre projet de création d'entreprise et de pérenniser cette aventure.

- Comprendre les enjeux de la création d'entreprise.
- Avoir connaissance de toutes les étapes de la création.
- Bien définir votre projet et sa viabilité.
- Savoir créer les éléments nécessaires pour un financement et le suivi de votre projet (étude de marché, business modèle, prévisionnel, business plan).
- Avoir connaissance des aides existantes et des financements possibles.
- Avoir l'ensemble des connaissances nécessaires pour pouvoir choisir votre statut et créer votre société.

Compétences visées

L'accompagnement à la création d'entreprise chez NX.B vise l'acquisition de compétences entrepreneuriales spécifiques :

- Avoir un avis critique et s'auto-évaluer sur ses compétences et ses actions.
- Définir un projet et l'encadrer.
- Étudier un marché et sa concurrence.
- Différencier les nuances entre les statuts juridique d'entreprises et leurs contraintes fiscales, social et juridique.
- Monter un prévisionnel financier et un business plans.
- Chercher des financements et des aides.

Détail des modules de formation

Dans cette formation, sont compris les modules 1 / 3 / 5 / 6 / 7

Module
1

Introduction à l'entrepreneuriat

Ce premier module débute par définir ce qu'est l'entrepreneuriat sous toutes ses formes avec les points positifs comme les points négatifs de ce statut, puis définir les grandes étapes avant, pendant et après votre création d'entreprise. Votre profil de porteur de projet et l'adéquation avec votre projet sera également mise en lumière pour identifier vos forces et faiblesses pour pouvoir anticiper vos besoins.

Module
3

Étude de marché

L'étude de marché va avoir pour objectif d'établir un rapport chiffré de vos potentiels futurs clients, mais également de votre future concurrence. Pour ce faire un certain nombre d'outils seront nécessaires à connaître et vous seront enseignés. Cette étape est essentielle pour vérifier la viabilité de votre projet, mais également pour segmenter vos futurs cibles (B2B, B2C ...). Cela vous permettra également d'identifier les tendances du marché, les veilles à effectuer et anticiper vos futures actions.

Module
5

Choix des statuts et création de la société

Il existe plusieurs statuts juridiques possibles lors de la création d'une entreprise. Chacun présente des avantages et des inconvénients. L'objectif est donc de choisir le statut juridique de votre future entreprise en fonction de votre situation personnelle. Ce choix est crucial quant à l'avenir de votre future société. Les différentes contraintes fiscales, juridiques et sociales seront également vues dans ce module. À la fin de cette étape vous serez capable de créer légalement votre entreprise.

Module
6

Financement

Dans ce module seront définies les différentes possibilités de financement et d'aide pour créer votre projet. Il sera également vu les différentes méthodes pour réussir cette étape cruciale dans le chemin de l'entrepreneuriat.

Module
7

Rédaction du prévisionnel financier et du business plan

Ces deux documents reprendront l'intégralité des items vus précédemment. Ce sont les documents qui détaillent, lors de la création ou la reprise d'une entreprise, l'ensemble du projet ainsi que l'évolution attendue de l'entreprise et de son activité, durant les premières années de son existence.

Ces documents sont indispensables pour avoir un financement. Ils vous serviront également de ligne conductrice sur l'avancement de votre projet et son développement.

FORMATION AVANCÉE EN ENTREPRENEURIAT

Résumé

39 heures de formation en direct, à distance avec un expert dans le domaine.

5 heures d'entretiens personnels à programmer suivant votre avancement et vos besoins.

Prix de la formation :
3440€

Cette formation vous donne les connaissances et un accompagnement le plus complet pour transformer votre idée en entreprise. Apprenez à étudier votre marché, définir vos cibles et analyser votre concurrence en chiffres. Maîtrisez les étapes essentielles pour créer légalement votre structure. Découvrez les financements disponibles, ce que recherchent les banques et les institutions pour soutenir votre projet, et validez la viabilité de votre activité grâce à un prévisionnel financier solide. Allez encore plus loin sur la définition de votre projet et sur l'ajustement de votre business modèle. De plus, cette formation vous prépare à être un chef d'entreprise en vous donnant les clés de la gestion courante et la gestion des obligations de votre futur société.

Objectifs de la formation

L'objectif principal de la formation en matière de création d'entreprise développée par NX.B est de vous accompagner à la réalisation de votre projet de création d'entreprise et de pérenniser cette aventure.

- Comprendre les enjeux de la création d'entreprise.
- Avoir connaissance de toutes les étapes de la création.
- Bien définir votre projet et avoir un avis critique sur celui-ci pour valider sa viabilité et sa compétitivité.
- Savoir créer les éléments nécessaires pour un financement et le suivi de votre projet (étude de marché, business modèle, prévisionnel, business plan).
- Savoir analyser les chiffres du marché pour adapter son offre et ses stratégies.
- Avoir connaissance des aides existantes et des financements possibles.
- Avoir l'ensemble des connaissances nécessaires pour pouvoir choisir votre statut et créer votre société.
- Être capable de prévoir sa gestion courante et les différentes obligations qui en découlent.

2025
Formation à distance
synchrone

**Formation
avancée en
entrepreneuriat**

MODULE 01 MODULE 02 MODULE 03 MODULE 04
MODULE 05 MODULE 06 MODULE 07 MODULE 08

39 heures de formation en direct, à distance avec un expert dans le domaine. + 5 heures d'entretiens personnels à programmer suivant votre avancement et vos besoins.

Compétences visées

L'accompagnement à la création d'entreprise chez NX.B vise l'acquisition de compétences entrepreneuriales spécifiques :

- Avoir un avis critique et s'auto-évaluer sur ses compétences et ses actions.
- Définir un projet, l'encadrer, le tester, l'analyser et l'adapter.
- Étudier un marché et sa concurrence.
- Différencier les nuances entre les statuts juridiques d'entreprises et leurs contraintes fiscales, social et juridique.
- Monter un prévisionnel financier et un business plans.
- Chercher des financements et des aides.
- Mettre en place des outils et une organisation pour la gestion courante et les obligations légales.

Détail des modules de formation

Dans cette formation, sont compris les modules 1 / 2 / 3 / 4 / 5 / 6 / 7 / 8

Module
1

Introduction à l'entrepreneuriat

Voir détail des modules de formation de la Formation initiale "les fondamentaux de l'entrepreneuriat"

Module
2

Définition du projet

L'objectif de ce module n'est pas de trouver un projet entrepreneurial mais de définir précisément votre projet en s'intéressant aux concepts et aux problématiques du marché, auxquelles répondent votre futur entreprise et en définissant vos différentes cibles.

Un concept bien défini permettra de vous positionner de façon intelligente sur le marché et donc de proposer des produits/services/offres attractifs.

Module
3

Étude de marché

Voir détail des modules de formation de la Formation initiale "les fondamentaux de l'entrepreneuriat"

Module
4

Ajustement du business modèle

Le business model décrit la stratégie qui sera mise en place pour réaliser des bénéfices. C'est un travail de réflexion, de synthèse et de diagnostic afin d'établir son propre business model en adéquation avec son marché. C'est également dans cette partie que sera étudié le pricing et les différentes formules que vous proposerez. Cette étape fait suite à la définition du projet.

Module
5

Choix des statuts et création de la société

Module
6

Financement

Module
7

Rédaction du prévisionnel financier et du business plan

Voir détail des modules de formation de la Formation initiale "les fondamentaux de l'entrepreneuriat"

Module
8

Gestions courantes et obligations

Il est essentiel lors de la création d'entreprise d'avoir conscience et de prévoir l'ensemble des obligations qui vous seront demandées lors de votre parcours. La gestion courante est également l'un des éléments clés à la réussite d'une entreprise sur le long terme. De nombreux outils existent sur le marché. Notre objectif est de vous orienter sur vos futurs besoins et de vous faire faire des économies non subsidiaires sur votre gestion.

FORMATION AVANCÉE EN ENTREPRENEURIAT

Résumé

55 heures de formation en direct, à distance avec un expert dans le domaine.

10 heures d'entretiens personnels à programmer suivant votre avancement et vos besoins.

Prix de la formation :
4950€

Cette formation est la plus complète que nous proposons. Elle vous donne toutes les clés pour structurer, lancer et **développer** votre entreprise.

Apprenez à étudier votre marché, définir vos cibles et analyser votre concurrence en chiffres. Maîtrisez les étapes essentielles pour créer légalement votre structure. Découvrez les financements disponibles, ce que recherchent les banques et les institutions pour soutenir votre projet, et validez la viabilité de votre activité grâce à un prévisionnel financier solide. Structurez la définition de votre projet et ajustez votre business modèle. Préparez-vous à être un chef d'entreprise en vous donnant les clés de la gestion courante et la gestion des obligations de votre futur société. Apprenez à développer votre entreprise grâce à trois modules de formations sur Savoir se vendre et communiquer, sur le Marketing et les stratégies commerciales, et sur le Marketing digital.

Objectifs de la formation

L'objectif principal de la formation en matière de création d'entreprise développée par NX.B est de vous accompagner à la réalisation de votre projet de création d'entreprise et de pérenniser cette aventure.

- Comprendre les enjeux de la création d'entreprise.
- Avoir connaissance de toutes les étapes de la création.
- Bien définir votre projet et sa viabilité.
- Savoir créer les éléments nécessaires pour un financement et le suivi de votre projet (étude de marché, business modèle, prévisionnel, business plan).
- Avoir connaissance des aides existantes et des financements possibles.
- Avoir l'ensemble des connaissances nécessaires pour pouvoir choisir votre statut et créer votre société.
- Connaître des stratégies de communication et savoir quand les appliquer.
- Connaître des stratégies marketing & commercial IRL et digital.

2025
Formation à distance
synchrone

**Formation
intégrale en
entrepreneuriat**

MODULE 01 02 03 04 05 06
MODULE 07 08 09 10 11

55 heures de formation en direct, à distance avec un expert dans le domaine. + 10 heures d'entretiens personnels à programmer suivant votre avancement et vos besoins.

NX.B
Crée. Accompagne. Fait évoluer.
l'entrepreneuriat

Compétences visées

L'accompagnement à la création d'entreprise chez NX.B vise l'acquisition de compétences entrepreneuriales spécifiques :

- Avoir un avis critique et s'auto-évaluer sur ses compétences et ses actions.
- Définir un projet et l'encadrer.
- Étudier un marché et sa concurrence.
- Différencier les nuances entre les statuts juridique d'entreprises et leurs contraintes fiscales, social et juridique.
- Monter un prévisionnel financier et un business plans.
- Chercher des financements et des aides.
- Être capable de mettre en application des stratégies de communication dans différents cadre professionnel (financement, deal commercial, négociation ...)
- Définir, programmer, appliquer et tester différentes stratégies marketing & commercial IRL et/ou digital.

Détail des modules de formation

Dans cette formation, sont compris les modules 1 / 2 / 3 / 4 / 5 / 6 / 7 / 8 / 9 / 10 / 11

Module
1

Introduction à l'entrepreneuriat

Module
2

Définition du projet

Module
3

Étude de marché

Module
4

Ajustement du business modèle

Module
5

Choix des statuts et création de la société

Module
6

Financement

Module
7

Rédaction du prévisionnel financier et du business plan

Module
8

Gestions courantes et obligations

Voir détail des modules de formation de la [Formation initiale "les fondamentaux de l'entrepreneuriat"](#) et de la Formation avancée en entrepreneuriat.

Module
9

Savoir se vendre et communiquer

Que ce soit pour les banques, les investisseurs, vos futurs partenaires ou vos clients il est essentiel d'acquérir des connaissances en communication pour vous permettre de renvoyer les bonnes informations et une bonne image de vous à vos interlocuteurs. De plus, il vous sera enseigné des stratégies de négociation et les clés pour convaincre votre auditoire.

Module
10

Marketing et stratégie commerciale

Créer au sens légal et administratif son entreprise n'est que la première étape du parcours d'entrepreneur, car sans client votre projet est voué à l'échec c'est donc pour ça qu'il est essentiel d'acquérir les clés pour attirer vos premiers clients et les pérenniser.

Module
11

Marketing digital

Dans la continuité du module 10, vous serez initié aux fondamentaux du marketing digital que ça soit pour un business physique ou pour un business en ligne. L'ensemble des outils et de la méthodologie de cet univers vous seront enseignés pour pouvoir bien débuter votre activité et être visible sur le marché.

MODALITÉS DE FORMATIONS / VOTRE FORMATEUR

Moyens et méthodes pédagogiques

Durant l'accompagnement à la création d'entreprise, le bénéficiaire est accompagné par un formateur. Celui-ci peut utiliser les techniques suivantes :

- Tests spécialisés.
- Questionnaires d'évaluation.
- Mise en situation.
- Remise de supports de formation.
- Enquête business de terrain.
- Mise en relation avec un réseau d'experts.

Modalités de suivi et d'évaluation

- Accompagnement en direct ou en différé
- Accès aux ressources partagées 7j/7
- Standard téléphonique accessible 6j/7
- Accès à la formation à distance synchrone par liens envoyé par mail
- Évaluation des besoins et attentes de l'apprenant.
- Évaluation à l'issue de chaque module de formation sous forme de QCM ou présentation oral.
- Attestation de suivi de formation.
- Enquête qualité à l'issue de la formation.

Public visé

Salariés, indépendants, particulier ou professionnel souhaitant créer et développer son entreprise.

Demandeurs d'emploi en reconversion.

Toute personne désireuse de créer une entreprise ayant une personnalité morale distincte (SARL, SAS, etc.) ou aux projets d'auto-entreprise.

Condition d'accès à la formation

Avoir un projet entrepreneurial défini.

Que les résultats du questionnaire d'entrée à la formation soient en adéquation entre les compétences et l'expertise du formateur et les aptitudes à la création d'entreprise du futur formé.

Prérequis

Maîtriser la langue française orale et écrit.

Avoir les connaissances de base concernant l'outil informatique.

Délai d'accès

15 jours (sous réserve)

Effectif plancher /plafond

1 / 10 personnes

Durée et modalité d'organisation

- Formule "Les fondamentaux" : 23 heures de formation en direct, à distance, s'étalant sur une période d'une semaine (adaptable suivant les groupes de travail).
- Formule "Avancé" : 39 heures de formation en direct, à distance, s'étalant sur une période de 3 semaines (adaptable suivant les groupes de travail), 5 heures d'entretiens personnel.
- Formule "Intégrale" : 55 heures de formation en direct, à distance, s'étalant sur une période de 5 semaines (adaptable suivant les groupes de travail), 10 heures d'entretiens personnel.
- Possibilité d'entrer en formation toute l'année.
- Mise à disposition des contenus même après la fin de la formation.
- Heures de consulting planifiable jusqu'à deux mois après la fin de la formation.

Lieux de formation : formation à distance

Moyens de paiement acceptés

Carte bancaire, virement, chèque

Personnes en situation de handicap

La formation est ouverte à tout public. Lors de l'entretien de préinscription toutes les situations de handicap seront prises en compte et dans la limite des compétences, des moyens humains et matériels proposés dans le cadre de la formation dispensée.

Si NX.B ne dispose pas des moyens matériels, techniques et humains pouvant répondre à la demande du bénéficiaire en situation de handicap, alors ce dernier sera orienté vers un organisme partenaire ayant les capacités pour dispenser cette formation.

Modalités de financement

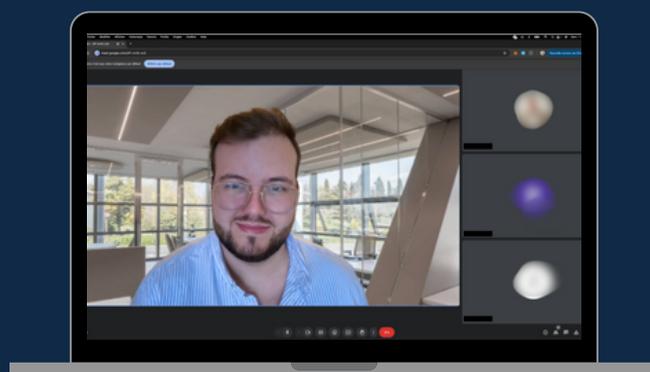
- Financement personnel.
- Paiement en plusieurs fois (voir conditions générales de ventes).

Votre formateur pour les formations et accompagnement à la création d'entreprise

Arthur ROTH

Chef d'entreprises, Formateur

Arthur est un formateur expérimenté et chef d'entreprise, associé dans plusieurs sociétés aux activités variées. Fort d'une riche expérience, il a accompagné de nombreuses entreprises dans leur création et leur développement, partageant son expertise et ses conseils stratégiques. Avec un réseau influent dans l'univers entrepreneurial, Arthur est reconnu pour sa capacité à connecter les talents et à inspirer les porteurs de projets. Sa pédagogie s'appuie sur des expériences concrètes et des outils pratiques, offrant une approche pragmatique et moderne de l'entrepreneuriat.



COMMENT S'INSCRIRE À VOTRE FORMATION

Chez NX.B, nous proposons des formations en toute **transparence** sans contenu caché, une **inscription simple et rapide** et un **financement personnel échelonné**.

Étape
1

Choix de la formation

Trouvez la formation la plus adéquate avec vos besoins dans notre catalogue de formation. Vous retrouverez tous les objectifs pédagogiques, les modules de formation, le profil de votre formateur et bien d'autres informations dans notre catalogue et sur notre site internet : contact.nx.b@gmail.com

Étape
2

Contact / inscription

Pour tous renseignements supplémentaire ou pour vous inscrire, vous pouvez nous contacter par mail à l'adresse : contact@nx-business.fr ou directement par notre formulaire d'inscription sur notre site.

Étape
3

Le rendez-vous de préinscription

Dans un délais de deux jours ouvrés après votre premier contact ou l'envoi de votre formulaire d'inscription, nous vous contactons pour prévoir votre rendez-vous de préinscription où l'objectif est d'évaluer l'**adéquation** entre les compétences et l'expertise du formateur et votre projet, mais également votre **stade d'avancement** et vos **aptitudes** à la création d'entreprise.

Étape
4

Une fois la préinscription validée, c'est parti !

Une fois la préinscription validée, la programmation de la formation faite et le premier paiement effectué, il est temps pour vous de vous **former** !

Étape
5

Une fois votre formation finie ...

Votre avis, vos réussites et vos potentiel échecs nous intéresse ! Après votre formation nous vous enverrons une enquête de satisfaction sur votre formation pour nous permettre de sans cesse nous améliorer. Quelques mois plus tard nous vous enverrons également une enquête sur vos résultats.



EN SAVOIR PLUS



Centre de formation NX.B

contact@nx-business.fr
nx-business.fr